

# Offre d'emploi

## Information sur l'entreprise

Würth Canada

345, Halon Creek Blvd

Guelph (Ontario) N1C 0A1

Téléphone : 226 821-2535

Site WEB : <http://www.wurth.ca>

Courriel : [careers@wurth.ca](mailto:careers@wurth.ca)

**Type d'entreprise :** Distribution

**Nombre d'employés :** 1000

### Bref aperçu de l'entreprise :

Würth Canada est une division du Groupe Würth, la plus grande société de produits de fixation dans le monde, qui compte des entreprises dans 80 pays et plus de 74 000 employés. Nous avons plus de 450 représentants des ventes au Canada. Notre objectif : être le leader de notre secteur en établissant des normes toujours au-delà des attentes de nos clients et de nos employés. Notre vision : devenir pour nos clients la meilleure équipe de vente, celle qui est la plus qualifiée à leurs yeux et qui constitue leur premier choix. Nous aimons vendre. Nous inspirons nos clients.

## Information sur la personne contact

## Information sur le poste

**Titre du poste :** Représentant de Ventes

**Adresse électronique pour l'expédition des candidatures :** [https://wurth.hiringplatform.ca/processes/12309-representant-des-ventes-metal-montreal-qc?locale=fr\\_CA](https://wurth.hiringplatform.ca/processes/12309-representant-des-ventes-metal-montreal-qc?locale=fr_CA)

**Type d'emploi :** Régulier

**Modalité d'emploi :** Temps plein

**Horaire de travail :** Jour

## Information sur le poste (suite)

**Nombre d'heures par semaine :** 40 heures

**Salaire offert (taux horaire) :** À déterminer

**Lieu de travail :** Montreal

**Date de début d'emploi :** 2020-02-10

**Date limite pour postuler :** 2020-04-09

### Principales responsabilités :

Le candidat sélectionné fera des visites de ventes directes dans divers établissements en étant responsable de la promotion de fournitures d'atelier, d'éléments de fixations et de produits connexes de qualité supérieure à des clients existants, tout en prospectant activement de nouveaux clients.

Ce que nous vous offrons :

Un système de rémunération supérieur à la moyenne comprenant un salaire, des primes, une voiture de société, un téléphone portable, une tablette et un compte de dépenses

Ressources et outils pour la vente.

Formation et orientation.

Produits et services de qualité.

Perspectives d'évolution de carrière à long terme et possibilités d'avancement.

**\*\*Agences SVP ne pas contacter\*\***

Nous vous remercions pour votre intérêt pour Würth Canada; toutefois, seuls les candidats sélectionnés seront contactés.

<http://www.wurth.ca>

### Exigences liées au poste :

Profil du candidat idéal :

Il a une excellente capacité à trouver et à exploiter de nouvelles opportunités, à favoriser la croissance des comptes existants et à établir une relation fidèle avec les clients grâce à un service exceptionnel.

Il possède une grande capacité d'écoute et de l'entregent, est motivé et est déterminé à réussir.

Il a une bonne compréhension du processus de vente.

Il est ambitieux et enthousiaste.

Il peut travailler de façon autonome tout en faisant partie d'une équipe de vente.

Il détient un diplôme d'études secondaires, un permis de conduire valide et au moins un an d'expérience dans la vente.