

Représentant(e) des ventes

Sous la supervision du Directeur de la compagnie, le (la) représentant(e) des ventes veillera au développement des ventes sur son territoire, en termes de succursales SAQ et de la restauration et la bonne exécution des programmes promotionnels en place. Le (la) représentant (e) sera responsable de la région de Montréal, de la Montérégie et de l'Estrie. Il (elle) devra entretenir et développer des relations d'affaires avec les différents partenaires de son territoire.

Principales responsabilités

- Développer la distribution des vins dans les succursales de la SAQ de son territoire
- Développer les ventes dans la restauration, incluant les importations privées
- Négocier les campagnes promotionnelles avec les succursales de la SAQ et s'assurer de leur exécution, en conformité avec l'orientation marketing de l'agence
- Développer des relations d'affaires avec tous les partenaires basées sur le respect et la confiance dans le but d'atteindre les objectifs de performance
- Atteindre les objectifs de nombre et de fréquence des visites des partenaires Participer à des évènements promotionnels

Compétences et Qualités recherchées

- Minimum de 2 à 5 ans d'expérience dans le domaine de la représentation en commerce de détail
- Diplôme universitaire complété ou en cours ou équivalent
- Posséder des talents remarquables en communication, en négociation et en relations interpersonnelles
- Habileté en prospection et développement d'affaires
- Faire preuve de leadership, de professionnalisme, de sens du détail, d'autonomie et d'initiative
- Grande capacité à organiser son temps, à planifier efficacement sa route et à procéder au suivi de ses actions et à se motiver
- Posséder un grand sens de la responsabilisation
- Un atout: Connaissance et Expérience dans le domaine des vins
- Connaissance des logiciels de la suite Microsoft Office
- Facilité d'adaptation avec de nouveaux outils informatiques, particulièrement avec un logiciel de la gestion de la relation client (Asana, Salesforce ou autre).

Conditions de travail

- Salaire horaire de 15\$ à 17\$ de l'heure
- Travailler selon un horaire flexible/irrégulier, y compris les nuits, les fins de semaine et les jours fériés, afin de tenir compte de l'horaire des événements.
- Rester flexible et s'adapter aux situations au fur et à mesure qu'elles se présentent.

Entrée en poste : Le plus tôt possible
Les candidatures retenues seront contactées
CV : contact@yulrumfest.com