



Offre d'emploi – PepsiCo Canada Aliments

Vendeur de relève - Étudiant

Le rôle

Nous sommes à la recherche d'un **Vendeur de relève – Étudiant** afin de joindre notre équipe des ventes. Son objectif sera de remplacer nos vendeurs permanents en aidant à développer les ventes et en effectuant la gestion des produits auprès de nos clients existants.

Notre organisation

PepsiCo Canada figure sur la liste des 100 meilleurs employeurs au Canada. Les produits PepsiCo sont consommés plus d'un milliard de fois par jour dans plus de 200 pays et territoires dans le monde. Ses portefeuilles comptent 22 marques milliardaires mondialement connues, dont Gatorade, Quaker, Tropicana et Lay's, pour ne nommer que celles-là. PepsiCo fabrique des aliments et des boissons qui sont appréciés partout dans le monde. Ses initiatives pour développer un système alimentaire plus durable constituent un élément fondamental de sa vision globale d'accélération du développement durable, appelée *Donner un sens à notre vision*. Dans cette optique, PepsiCo déploie efforts et énergie pour devenir une meilleure entreprise en intégrant davantage sa vision dans ses principales activités et marques et en agissant toujours plus en faveur des gens et de la planète. Entre autres choses, PepsiCo favorise une culture de diversité et d'inclusion, soutient les communautés où vivent et travaillent ses employés et améliore les choix de produits de son portefeuille au moyen de nouvelles recettes et d'innovations.

PepsiCo Canada cherche à enchainer ses consommateurs en leur offrant des produits de qualité supérieure et en organisant de formidables campagnes promotionnelles pour ses marques. Ses employés jouent un rôle essentiel dans sa réussite. Vous serez fier de joindre une organisation qui favorise leur développement personnel et qui leur donne les outils dont ils ont besoin pour s'épanouir.

Vos tâches

- Effectuer la livraison des commandes en magasin à l'aide d'un camion fourni par la compagnie;
- Effectuer la mise en marché de nos produits de tous les espaces en magasin (permanents et temporaires);
- Assurer la rotation des produits et la gestion des produits périmés;
- Assurer le service aux clients assignés en exécutant les priorités hebdomadaires;
- Effectuer les prises de commandes;
- Respecter l'horaire de service établi pour la route, en fonction des standards corporatif;
- Participer aux divers processus de communication avec les gestionnaires de l'entreprise;
- Trier, ramasser et rapporter toutes les boîtes de cartons et de plastiques quotidiennement;
- Travailler de façon sécuritaire en tout temps;
- Faire un rapport de fin de journée.

Les qualifications du candidat idéal

- Diplôme d'études secondaires (DES) ou son équivalence (un atout);
- Expérience en ventes (un atout);
- Excellentes aptitudes pour le service à la clientèle;
- Fortement motivé par l'atteinte et le dépassement des objectifs;
- Aptitudes démontrées pour la communication et les relations interpersonnelles;
- Autonomie et professionnalisme;
- Habile dans la résolution de problèmes et capable de gérer simultanément de multiples priorités;
- Excellentes aptitudes en planification, en organisation du travail et en gestion d'inventaire;
- Aptitudes à travailler avec les systèmes informatiques;





- Permis de conduire classe 5 valide et dossier de conduite impeccable;
- Capacité à soulever des charges d'un minimum de 25 lbs.

Ce que nous offrons

- Une rémunération concurrentielle comprenant avantages sociaux, régime de retraite, participation à un REER avec cotisations de l'employeur et vacances
- Un environnement de travail souple et axé sur la conciliation travail-vie personnelle
- Une culture d'entreprise dynamique et inclusive où chacun se sent à l'aise d'être lui-même
- Une équipe qui encourage la croissance et le perfectionnement professionnels
- Une occasion de jouer un rôle marquant et percutant au sein de l'organisation et dans des projets
- Une occasion de redonner à la communauté avec notre programme annuel de bénévolat 360
- Une organisation qui cherche à mettre sa notoriété, son rayonnement et son expertise à profit pour bâtir un monde plus écologique

Vous pouvez envoyer vos CV au marieperle.rochette@pepsico.com en mentionnant que vous appliquez comme vendeur relève!